

# Primul centru privat de operații de securitate cibernetică în domeniul medical



## Cum a fost inițiat Centrul de operații de securitate CYMED?

CYMED este divizia de securitate a Info World și a fost înființată în iunie 2019, fiind deja parte a comunității europene a echipelor de securitate cibernetică Trusted Introducer (TI). Compania Info World furnizează soluții informatice integrate pentru sectorul de sănătate compatibile cu cerințele tuturor prestatorilor de servicii medicale. Încă de la înființarea sa, în anul 2000, Info World este cel mai important producător de software medical din România, fiind recunoscut ca o forță inovativă pe piața națională și internațională.

Odată cu apariția Directivei NIS și a Legii 362/2018 care transferă prevederile directivei europene în legislația națională, s-a stabilit că unitățile de asistență medicală, publice sau private, sunt operatori de servicii esențiale. Aceștia au obligația de a lua măsuri de protecție a sistemelor informatice care sprijină furnizarea serviciului medical. **Am considerat necesară dezvoltarea paletii de servicii, astfel încât să oferim partenerilor noștri și posibilitatea de a demonstra îndeplinirea prevederilor legale referitoare la sporirea nivelului de securitate cibernetică.** Astfel, CYMED completează serviciile de tip MSP (Managed Service Provider) furnizate de Info World în calitate de lider de piață în domeniul medical, cu cele de tip MSSP (Managed Security Service Provider). De asemenea, poate furniza independent astfel de servicii și celor care nu au instalate aplicații software Info World.

## Concret, ce tip de servicii oferă CYMED?

Identificăm împreună cu beneficiarii serviciilor noastre rețelele și sistemele informatice care susțin furnizarea serviciului esențial, sau care sunt critice pentru funcționarea organizației, identificăm și asigurăm managementul vulnerabilităților existente în respectivele sisteme informatice, acordăm sprijinim pentru a elabora și implementa politici și planuri proprii de securitate a rețelelor și sistemelor informatice și ulterior, coordonarea răspunsului sau răspuns la incidentele de securitate cibernetică, în funcție de tipul de serviciu contractat.

## Care este grupul țintă al serviciilor CYMED?

Așa cum menționam, pentru noi primul segment de piață către care am considerat aproape obligatoriu să ne îndreptăm a fost **sectorul medical**, având în vedere experiența Info World, ca important furnizor de soft medical.

Activitatea noastră însă cuprinde o sferă mai largă, astfel încât considerăm și posibilitatea parteneriatelor cu companii din alte domenii.

Când am dimensionat și operaționalizat CYMED, am ținut cont de realitățile pieței din România, unde astfel de servicii sunt contractate, în principal, **de două categorii de beneficiari:**

1. Prima categorie este cea condusă de lideri "open minded", care înțeleg că nicio dezvoltare de business nu se mai poate realiza fără asigurarea securității sistemelor informatice. Expunerea noastră în mediul digital este iminentă. Odată cu beneficiile tehnologiilor moderne, vin la pachet și amenințările din mediul online, amenințările cibernetice și de aceea devine imperativ să ne protejăm;

2. Cea de a doua categorie contractează aceste servicii de securitate cibernetică doar dacă entitățile respective au

**Vă invităm să accesați site-ul CYMED pentru a vizualiza turul virtual al centrului nostru ultra-modern și pentru a vă familiariza cu serviciile din portofoliu.**



obligații legale și dimensionează cererea la minimum îndeplinirii acestor cerințe. Noi ne adaptăm pentru ambele abordări și am dimensionat serviciile ca atare.

## Aflați pe [www.cymed.ro](http://www.cymed.ro) mai multe informații despre serviciile de securitate cibernetică.

Așadar, în opinia noastră, serviciile de securitate cibernetică vor face parte, mai devreme sau mai târziu, din planurile de business ale oricăror companii care dețin sau operează sisteme informatice, iar noi suntem aici să le oferim.

## Care ar fi beneficiile clienților care apelează la serviciile CYMED?

Noi, cei de la CYMED, ne-am propus să dezvoltăm împreună cu beneficiarii serviciilor noastre, **arhitecturi de securitate care să țină cont de realitățile românești și de specificul pieței**. Sunt importante criteriile precum modalitatea de achiziționare, bugetele disponibile, nivelul de pregătire al personalului care operează sistemele etc. Evident, există și alți furnizori, cei mai mulți chiar companii globale prezente și în România, dar sfatul nostru pentru reprezentanții unităților spitalicești, cel puțin, este să evite a fi doar o adresă de e-mail într-un call center.

Dacă ar ajunge să fie un simplu utilizator al serviciului, o sumă de credențiale, ar reprezenta un tichet căruia probabil i se

va răspunde doar dacă a îndeplinit toți pașii procedurali dezvoltăți de compartimente juridice puternice, foarte abile în a-și feri propria companie de răspundere legală.

## Ce proiecte dezvoltă CYMED în perioada următoare?

Fiind o companie nouă, promovarea serviciilor în piață este unul dintre primii pași. În acest demers, avem nevoie de parteneriate precum cel cu dvs. - Măgurele Science Park - și pentru care vă mulțumim.

De asemenea, avem în plan o dezvoltare prudențială, în condițiile dificile sporite și de această perioadă de pandemie care se prelungeste și ale cărei efecte se vor resimți foarte probabil pe o perioadă mai lungă de timp. Dezvoltăm poli de expertiză și scalăm serviciile în funcție de nevoile pieței. Dar, cel mai important, încercăm să dezvoltăm împreună cu partenerii noștri arhitecturi de securitate care să răspundă noilor provocări pe termen mediu și lung, pentru a justifica investițiile partenerilor în serviciile noastre.

Și pentru a reuși, este nevoie de încredere care se construiește în timp.

Daniel Ioniță  
Director General CYMED